

Regional Capacity Building Initiative

Supporting partner country participation in ENPI CBC Programmes 2007 - 2013



Building partnerships and moving forward

*Partner Search Forum
Daugavpils, 5 October 2010*



This project is funded by the EU



And implemented by a consortium led by MWH

Why a partnership? Почему партнерство?

- Address common challenges jointly (example: cross-border pollution) - **Совместное преодоление общих проблем (пример: трансграничное загрязнение)**
- Jointly develop opportunities (example: cross-border tourism) - **Совместное развитие возможностей (пример: приграничный туризм)**
- Share experience and good practice on issues of common interest (example: regional development) - **Обмен опытом и практическими знаниями в вопросах представляющих общий интерес (пример: региональное развитие)**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

What kind of partners? Какие именно партнеры?

- Those working on similar themes / subjects –
Те, которые работают над одинаковыми темами/предметами
- Partners who will ensure added value to the project –
Партнеры, которые обеспечат проекту дополнительную ценность
- A tip: Think outside your usual field of operations e.g. include a media partner if you need to raise awareness –
Подсказка: подумайте о партнерах вне рамок вашей обычной деятельности, например, возможно привлечение партнеров из СМИ, если вы нуждаетесь в продвижении информации



What kind of partnership? Какое партнерство?

An active partnership which means – **Активное партнерство предполагает:**

- the project has been jointly prepared – **совместную разработку проекта**
- the project will be jointly implemented – **совместную реализацию проекта**
- the project will be jointly financed – **совместное финансирование**



Finding a partner? **Поиск партнера**

When you have a project idea and you are looking for partners - **Когда у Вас есть идея проекта и Вы ищете партнеров**

- Make use of existing networks (NGO networks, association of cities, international organisations etc.) - **Используйте существующие сети (сети НПО, союзы городов, международные организации и т.п.)**
- Contact your own network first and ask them for new contacts/potential partners - **Обратитесь, в первую очередь, к участникам своей сети, запрашивая информацию о новых партнерах или контактах**
- Use ELR programme and RCBI partner search tools - **Используйте средства программы ELR и инструменты проекта RCBI**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Want others to find you? **Хотите чтобы нашли Вас?**

- Make your organisation easy to find (put information on the web) - **Сделайте так, чтобы Вашу организацию было легко найти (разместите информацию в Интернете)**
- Develop an outline of your project that is interesting for potential partners - **Разработайте основные положения Вашего проекта, таким образом, чтобы заинтересовать потенциальных партнеров**
- Facilitate first contact – appoint a contact person - **Сделайте первый контакт лёгким – назначьте контактное лицо**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Involving partners? *Привлечение партнеров?*

- Ensure joint interest: commitment depends on how well project suits partners needs - **Обеспечьте общий интерес: обязательность партнёров зависит от того насколько проект соответствует их потребностям**
- Ensure good communication and common understanding on project development - **Обеспечьте хорошую связь и общее понимание развития проекта**
- Identify precisely the expected results - **Точно определите ожидаемые результаты**
- Be pro-active: who else should be involved in the project for the project success? - **Подойдите творчески к подбору партнёров: кого еще можно привлечь для обеспечения успеха проекта?**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Contacting partners *Связь с партнерами*

- First contact is vital, prepare yourself - **Первый контакт самый важный, подготовьтесь к нему**
- Explain common benefits - **Объясните общую выгоду**
- Agree steps for follow up - **Согласуйте последующие действия**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Developing your own action plan for submitting an application - Разработка собственного плана подачи заявки (1)

9

1. Make a list of what needs to be done (some things you will have completed already) – **Составьте список необходимых действий:**
 - analysis of needs – **анализ потребностей**
 - identification and liaison with partners – **определение партнеров и связь**
 - writing the concept note and project proposal – **разработка концепции проекта и проектной заявки**
 - preparing the budget – **подготовка бюджета**
 - description of activities – **описание мероприятий**
 - signing partnership agreements, etc. – **подписание соглашения о партнерстве и т.п.**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Developing your own action plan for submitting an application - Разработка собственного плана подачи заявки (2)

10

2. Divide the work between the partners and allocate responsibilities within each organisation – **Распределите работу между партнерами и определите обязанности каждой организации**
3. Set strict deadlines – **Установите четкие сроки**
4. Keep enough time to finalise, print and deliver the project application – **Оставьте достаточно времени для подготовки, распечатки и подачи заявки**



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH

Further support available
Доступная поддержка

11

- Website - Интернет страница
 - Materials from support events - **Материалы мероприятий**
 - Examples of cross border projects - **Примеры трансграничных проектов**
 - Support for Partner Search - **Помощь в поиске партнеров**

www.estlatrus.eu

www.rcbi.info



This project is funded by the EU

Regional Capacity Building Initiative



And implemented by a consortium led by MWH